

Ben jij de commerciële inspirator met drive die meebouwt aan de groei van PCS in de innoverende en dynamische wereld van gebouwtechniek?

Accountmanager

In deze ondernemende functie ben je verantwoordelijk voor de verkoop van Gebouwautomatisering/HVAC producten en IOT-systemen (veldapparatuur / regelaars en management en indoor positioning systemen). Je werkt nauw samen met de regionale accountmanagers van onze partners en zorgt voor een gezonde klantportfolio met een mix van bestaande en nieuwe relaties. Met oprechte interesse en de juiste vragen speel je slim in op de behoeften van je klanten.

Je adviseert eindgebruikers, installateurs en adviseurs over de (toepassing van) de door PCS ondersteunde producten/diensten en creëert vertrouwen bij directies, projectleiders, inkopers en facility managers. Door actuele marktkennis blijf je je concurrenten een stap voor. Je rapporteert aan de sales manager en werkt samen met je sales-collega's en wordt technisch ondersteund vanuit Product Management.

Daarnaast ondersteun je de calculatie-afdeling met het maken van kostprijsberekeningen en opstellen van offertes en werk je nauw samen met je collega's van de projectafdeling.

Wat worden jouw taken en verantwoordelijkheden?

- Je bent medeverantwoordelijk voor de orderintake;
- Je bezoekt regelmatig klanten, zowel eindgebruikers, installateurs als ingenieursbureaus;
- Je ontwikkelt nieuwe relaties, monitort de trends en breng deze aan binnen onze organisatie;
- Je overziet het salesproces: zowel technisch, commercieel als contractueel, van eerste contact tot order;
- Je stelt rapportages op en bespreekt deze periodiek met de sales manager.

Ter ondersteuning van de calculatie-afdeling:

- Calculeren en uitwerken van maatwerkoplossingen;
- Het uitwerken van detail technische kostprijscalculaties.

Wat heb je nodig om voor deze functie in aanmerking te komen?

- Je bent een sales professional met feeling voor 'Gebouwentechiek' en/of HVAC en kennis van Meet & Regeltechniek;
- Je hebt HBO-werk en denkniveau: bij voorkeur opleiding elektrotechniek /commercieel;
- Je hebt een aanvullende opleiding installatietechniek (MIT of HIT) afgerond of bent ermee bezig;
- Je bent authentiek, zelfstandig en thuis in de wereld van installateurs, adviseurs en partners;
- Ook ben je een resultaatgerichte netwerker, toont initiatief en creëert nieuwe kansen, bent klantgericht;
- Je bent creatief, zelfstandig en ondernemend;
- Je creëert kansen en weet partijen (partners & installateurs) te verbinden;
- Woonachtig binnen een straal van 75 kilometer van Rotterdam.

Wat wordt jou geboden

- Een goed salaris in lijn met ervaring en opleiding;
- Een auto, laptop en een mobiele telefoon van de zaak;
- 37 vrije dagen en pensioen (50% vergoeding door werkgever);
- Afwisselende en verantwoordelijke werkzaamheden;
- Werkzaam in een jong, professioneel en informeel bedrijf;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden en reële doorgroeimogelijkheden;
- Jaarcontract en bij gebleken geschiktheid vast dienstverband;
- Mogelijkheid tot het volgen van interne/externe opleidingen.



Persy Control Services B.V.

Het bedrijf:

Als technologiepartner, adviseur, dienstverlener en systeemintegrator biedt PCS totaaloplossingen voor veiligheid, intelligente gebouwen, indoor positioning, verwarming, ventilatie, airconditioning en energiebeheer. PCS is uitgegroeid tot een allround meet-en regeltechnisch specialist in de meet-, regel- en besturingstechniek. Zie ook onze website www.pcs-gebouwautomatisering.nl voor meer informatie over onze dynamische werkomgeving.

Wegens uitbreiding van onze werkzaamheden zijn wij, op zoek naar een leergierige, gedreven, technisch breed geïnteresseerde (young) professional, die in teamverband wil meewerken binnen ons werkgebied.

Interesse?

Jouw reactie kun je versturen naar:

Persy Control Services B.V.

t.a.v. Mevr. J. van Huizen | JessicavH@PCS-gebouwautomatisering.nl |

Telefoon 088 – 500 1200

Daltonstraat 12

3335 LR Zwijndrecht